

RELACIÓN DE LIBROS RECOMENDADOS EN CADA MATERIA
Nivel: Ciclo Formativo de Grado Medio - 1º ACTIVIDADES COMERCIALES
Curso 2021/2022

Módulos profesionales	TÍTULO	EDITORIAL
1226. Marketing en la actividad comercial.	MARKETING EN LA ACTIVIDAD COMERCIAL I.S.B.N: 978-84-481-9358-4	MC. GRAW HILL
1231. Dinamización del punto de venta.	DINAMIZACIÓN DEL PUNTO DE VENTA I.S.B.N: 978-84-481-8339-4	MC. GRAW HILL
1232. Procesos de venta.	PROCESOS DE VENTA I.S.B.N: 978-84-481-9163-4	MC. GRAW HILL
1228. Técnicas de almacén.	TÉCNICAS DE ALMACÉN I.S.B.N: 978-84-481-8419-3	MC. GRAW HILL
1233. Aplicaciones informáticas para el comercio	NO SE NECESITA LIBRO DE TEXTO. EL MATERIAL SE ENCUENTRA EN LA PLATAFORMA MOODLE	
1236. Formación y orientación laboral.	F.O.L. I.S.B.N: 978-84-942797-0-6	Bruno J.García David Tena Cornellos M ^a Carmen Fernández Solaz
0156. Inglés	Commerce & Sales I.S.B.N:978-9963-51-721-3	Burlington

IMPORTANTE: se recomienda disponer de ordenador personal para el desarrollo de las clases en caso de suspensión de las mismas.

Antes de adquirir los libros, consultad con los profesores/as

RELACIÓN DE LIBROS RECOMENDADOS EN CADA MATERIA
Nivel: Ciclo Formativo de Grado Medio - 2º ACTIVIDADES COMERCIALES
Curso 2021/2022

Módulos profesionales	TÍTULO	EDITORIAL
Gestión de Compras	GESTIÓN DE COMPRAS I.S.B.N: 978-84-481-9360-7	MC. GRAW HILL
Comercio Electrónico	COMERCIO ELECTRÓNICO I.S.B.N: 978-84-481-9684-4	MC. GRAW HILL
Venta Técnica	VENTA TÉCNICA I.S.B.N: 978-84-481-9676-9	MC. GRAW HILL
Servicios de Atención Comercial	SERVICIO DE ATENCIÓN COMERCIAL I.S.B.N: 978-84-481-9680-6	MC. GRAW HILL
Gestión de un pequeño comercio	GESTIÓN DE UN PEQUEÑO COMERCIO I.S.B.N: 978-84-481-8445-2	MC. GRAW HILL

IMPORTANTE: se recomienda disponer de ordenador personal para el desarrollo de las clases en caso de suspensión de las mismas.

Antes de adquirir los libros, consultad con los profesores/as

